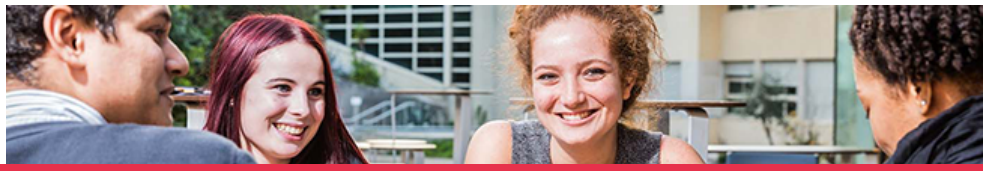

Gérer les relations avec les clients et les fournisseurs

ECTS
5 crédits

Composante
Montpellier Management

Liste des enseignements

Comportement du shopper

Challenge de négociation

Vente et négociation

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 16 décembre 2022