



LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCIALISATION DE PRODUITS ALIMENTAIRES



Niveau d'étude
visé
BAC +3



ECTS
60 crédits

Durée
1 an



Structure de
formation
Montpellier
Management

Parcours proposés

- › Responsable commercial Vins et réseaux de distribution

Présentation

La licence professionnelle Responsable Commercial Vins et Réseaux de Distribution (RCVRD) a pour objectifs de former des professionnels qui assurent la promotion et la commercialisation des vins en France et à l'étranger. Une parfaite maîtrise de l'ensemble des techniques de vente et une bonne connaissance des vins (élaboration, dégustation, signes de qualité,...) permettront aux diplômés de travailler dans les secteurs de la grande distribution, des coopératives, des groupes agroalimentaires, des caves de particuliers

ou du négoce. Ils pourront exercer des missions dans des services commerciaux ou le marketing, la communication, l'achat-vente, le stockage ou l'import-export.

La licence professionnelle RCVRD est un diplôme d'Etat de niveau Bac +3 qui, grâce à l'alternance, permet d'obtenir une qualification professionnelle.

La formation est proposée par :

- l'Université de Montpellier (Institut Montpellier Management)

;

- L'institut Agro - Montpellier SupAgro (Institut des Hautes Etudes de la Vigne et du Vin).

Les cours et travaux dirigés sont assurés par les enseignants de L'institut Agro - Montpellier SupAgro, de l'Institut Montpellier Management, du lycée Agropolis



de Montpellier et par des intervenants professionnels.

Les + de la formation

PARTENARIATS

- * Chambre Régionale d'Agriculture,
- * FRCA (Fédération Régionale de la Coopération Agricole),
- * FRVI (Fédération Régionale des Vignerons Indépendants),
- * VINIFLHOR (Office National Interprofessionnel des Vins),
- * LRIA (Association Régionale des Industries Agro-alimentaires),
- * Fédération Nationale des Cavistes Indépendants,
- * Groupes de distribution,
- * INAO (Institut National de l'Origine et de la Qualité),
- * Interprofessions viti-vinicoles, etc.

Au delà du partenariat avec les milieux professionnels décrits ci-dessus, Montpellier Management et SupAgro Montpellier travaillent en relation avec les organismes paritaires collecteurs de fonds agréés (OPCA), qui financent les contrats de professionnalisation dans les secteurs visés :

- * OPCALIM : pour le secteur de la coopération agricole (caves coopératives)
- * FAFSEA : pour les secteurs de la viticulture (vignerons indépendants) et du négoce (négociants)
- * AGEFOS PME, OPCALIA, etc...

CONTACTS :

Renseignements sur le programme de la formation :
Yolande CONVERSANO - Tél : 04 99 61 20 66 -
yolande.conversano@supagro.inra.fr

Renseignements sur les modalités d'inscription et l'alternance : Catherine REDORTIER - Tél : 04 99 61 28 50
- catherine.redortier@supagro.inra.fr

Gestionnaire : Cécile CHEVALLIER - Tél. : 04 34 43 20 34 -
isem-lprcvrd@umontpellier.fr

Les enseignements dispensés durant toute l'année permettront d'acquérir de bonnes connaissances techniques des vins (de l'élaboration à la dégustation) et une parfaite maîtrise de la commercialisation et des réseaux de distribution en France et à l'étranger. Parallèlement, la pratique de l'anglais professionnel, spécifique de la filière vigne et vin, et les enseignements en communication visuelle et digitale enrichiront leurs compétences pour assurer pleinement la promotion et la commercialisation des vins.

L'alternance et le projet tuteuré, réalisés en parallèle

des enseignements théoriques, permettront

aux apprenants :

- de développer un engagement et une méthodologie

de travail dans un projet à caractère professionnel ;

- d'acquérir une bonne expérience de terrain qui

complètera la formation théorique.

Licence Professionnelle Responsable Commercial Vins et Réseaux de Distribution

Retrouvez

Savoir faire et compétences

Objectifs



Les étudiants sont formés à maîtriser les techniques de mise en marché, tout en sachant argumenter sur les signes de qualité ou commenter une dégustation.

Les circuits de distribution à approfondir sont tout particulièrement la vente directe (sans intermédiaire), la vente traditionnelle (cavistes et grossistes), la restauration hors foyer (cafés-hôtels-restaurants et collectivités), la distribution alimentaire organisée (grande distribution et centrale d'achat) ainsi que les marchés à l'export.

Admission

Conditions d'accès

La formation est ouverte aux étudiants ou stagiaires

en poursuite ou reprise d'études, titulaires d'un :

- DUT : Techniques de Commercialisation ;
- L2 : Sciences de Gestion (option Commerce Vente et option Marketing), Sciences Economiques, AES ;
- BTS : Action Commerciale, MUC, NRC, Commerce International

;

- BTSA : Viticulture-OEnologie, Technico-Commercial

Boissons Vins Spiritueux.

En formation continue, la licence professionnelle RCVRD

est ouverte aux salariés des secteurs de la production ou

de la commercialisation viticole dans le cadre du plan de

formation de leur entreprise, d'une période de professionnalisation

ou sur la base d'un CIF (Congé Individuel

de Formation), d'un compte personnel de formation

(CPF), ou d'autres dispositifs Pôle emploi.

Dans le cadre d'une convention avec le Conseil Régional,

des places sont réservées aux demandeurs d'emploi,

la mission en entreprise se déroulant en alternance.

Les candidats sélectionnés devront trouver une entreprise

d'accueil dans le secteur de la vigne et du vin.

Les candidatures se font en ligne sur le site de Montpellier

SupAgro (www.montpellier-supagro.fr) à la rubrique

formations/licences professionnelles/je candidate.

Et après

Insertion professionnelle

Technicocommercial

amont/aval et

Vendeur niveau

production

Coordinateur

et gestionnaire

de circuits de

distribution



Commercial

niveau

distribution

Responsable

marketing

vente

Créateur

d'entreprise ou

responsable

d'exploitations

Postes

institutionnels,

économie

appliquée

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Marc Bousige

+33 4 34 43 20 69

marc.bousige@umontpellier.fr

Yolande CONVERSANO

04 99 61 20 66

yolande.conversano@supagro.inra.fr

Catherine REDORTIER

04 99 61 28 50

catherine.redortier@supagro.inra.fr

Patricia RAJAONARISON

patricia.rajaonarison@umontpellier.fr

Etablissement(s) partenaire(s)

Montpellier SupAgro

<http://www.supagro.fr>

Lieu(x)

Montpellier - Montpellier Management

En savoir plus

<http://institut-montpellier-management.fr/liste-des-formations/l3-pro-responsable-commercial-vins-reseaux-de-distribution/>

<http://institut-montpellier-management.fr/liste-des-formations/l3-pro-responsable-commercial-vins-reseaux-de-distribution/>



Programme

Responsable commercial Vins et
réseaux de distribution

Semestre 5

Semestre 6
