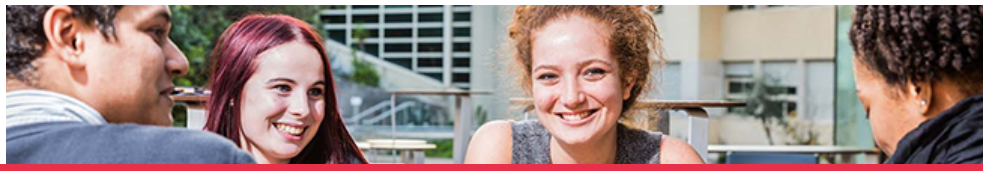

L3 Commerce Vente Agroalimentaire

ECTS
180 crédits

Durée
1 an

Structure de formation
Montpellier Management

Langue(s) d'enseignement
Français

Présentation

La Licence 3 Commerce Vente Agroalimentaire est une formation universitaire dédiée à la vente et au commerce appliqués au secteur.

La formation répond aux besoins exprimés par les entreprises agroalimentaires qui souhaitent recruter leurs futurs collaborateurs commerciaux.

Elle prépare aux fonctions opérationnelles dans les forces de vente qui visitent les magasins de la grande distribution et de la restauration hors foyer (restauration, hôtellerie, collectivités).

Elle est exclusivement réalisée en alternance.

Objectifs

L'objectif de la Licence 3 Commerce Vente Agroalimentaire est de permettre aux étudiants d'acquérir les fondamentaux des métiers du commerce et de la vente et de leur procurer une pratique professionnelle reconnue avec de fortes possibilités d'évolution.

Les compétences acquises les préparent à travailler en grande autonomie, à la création et l'entretien d'une relation client pérenne et à la connaissance à la fois théorique et pratique des techniques commerciales et marketing fondamentales.

Dimension internationale

À Montpellier Management, vous avez l'opportunité d'étudier à l'étranger dans l'**une des 45 universités partenaires** réparties dans **20 pays**.

Découvrez toutes les universités partenaires à l'international

Découvrez tous les témoignages de nos étudiants partis à l'étranger

Organisation

Contrôle des connaissances

*Taux de réussite 2022-2023 (admis / nombre d'étudiants avec une moyenne > 7)

Ouvert en alternance

Cette licence est exclusivement réalisée en alternance.

Admission

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 08 juillet 2024

Conditions d'accès

Consultez les conditions d'accès de cette formation sur le lien suivant.

Modalités d'inscription

Consultez les modalités d'inscription sur cette page.

Et après

Insertion professionnelle

* Responsable de secteur
* Assistant trade marketing
* Assistant category manager
* Merchandiser
* Promoteur des Ventes
* Attaché commercial

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Philippe Abrard

philippe.abrard@umontpellier.fr

Contact administratif

L3 CVIA

moma-cva@umontpellier.fr

Lieu(x)

Montpellier - Montpellier Management

En savoir plus

Plus d'informations sur la L3 Commerce Vente Agroalimentaire (en apprentissage)

https://www.montpellier-management.fr/liste-des-formations/l3-commerce-vente-agroalimentaire/

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 08 juillet 2024

Programme

Organisation

L'année en Licence 3 Commerce Vente Agroalimentaire est organisée ainsi :

* 16 semaines de cours par an avec un rythme d'alternance de 2 semaines de formation suivies de 3 semaines en entreprise
* 50% des enseignements sont dispensés par des intervenants professionnels (cadres commerciaux, chef d'entreprises…)

L3 CVA SEMESTRE 5

Pratiquer en entreprise	5 crédits	
L3 CVA MTP Stage		
Méthodologie du rapport		15h
UE Traiter des données et produire des informations	5 crédits	
Mathématiques		27h
Comptabilité de gestion		27h
Vendre et gérer son activité commerciale	5 crédits	
Customer Relationship Management		18h
Organisation du secteur de vente		15h
Techniques de vente		27h
Communiquer dans son environnement professionnel	5 crédits	
Business English		24h
Outils numériques		27h
Commercialiser des produits agroalimentaires	5 crédits	
Filière agroalimentaire		12h
Marketing		27h
Hygiène-Qualité-Sécurité alimentaire		15h
Choisir les formes d'organisations de l'activité	5 crédits	
Analyse des organisations		24h
Droit des sociétés		24h

L3 CVA SEMESTRE 6

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 08 juillet 2024

S'intégrer dans un champ professionnel	6 crédits	
Stage		
Méthodologie du rapport		15h
Analyser les marchés agroalimentaires	6 crédits	
Marketing agroalimentaire		15h
Comportement du consommateur		12h
Restauration hors foyer/hors domicile		15h
Communiquer dans son environnement professionnel	6 crédits	
Business english		24h
Communication professionnelle		15h
Distribuer des produits agroalimentaires	6 crédits	
Relations fournisseurs distributeurs		18h
e-commerce		18h
Merchandising		27h
UE Traiter des données	6 crédits	
Statistiques		27h
Comptabilité de gestion		27h
Système d'information de gestion et bases de données		27h

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 08 juillet 2024