



Master Management et Business Development (MBD) en e-learning

MASTER MANAGEMENT



ECTS
120 crédits



Durée
1 ou 2 ans



Structure de
formation
Montpellier
Management



Langue(s)
d'enseignement
Français,
Anglais

Présentation

Le Master Management et Business Development (MBD) en e-learning forme aux métiers du développement d'affaires, de la vente et du management de la relation clients.

Il les prépare les étudiants aux défis stratégiques et commerciaux des grands groupes et des PME, dans un contexte national et international.

Objectifs

En suivant le Master Management et Business Development en e-learning, les étudiants :

- Sont formés pour devenir des spécialistes du développement commercial et du management de la relation clients de haut niveau dans un contexte international et digitalise#
- Acquièrent de nombreuses compétences leur permettant de devenir polyvalents dans les fonctions commerciales et marketing, dans de grands groupes ou des PME
- Pourront élaborer une stratégie commerciale et la mettre en œuvre dans tous les secteurs d'activités

Organisation

Contrôle des connaissances

*Taux de réussite en M2 2024-2025 (admis / nombre d'étudiants avec une moyenne > 7)

Ouvert en alternance

Possibilité de faire le Master 1 et 2 en alternance.

En e-learning (100% distanciel), l'alternance suit le rythme suivant : chaque semaine, 3 jours en entreprise et 2 jours dédiés à la formation.

Stages, projets tutorés

Consultez toutes les informations utiles sur les stages sur [cette page](#).

Admission

Conditions d'admission

Consultez les conditions d'accès au Master Management et Business Development en e-learning sur [cette page](#) (partie "pré-requis").



Pour candidater :

1. Rendez-vous sur [cette page](#)
2. Cliquez sur le bouton rouge "Candidater"

Modalités d'inscription

Consultez les modalités d'inscription sur [cette page](#).

Et après

Insertion professionnelle

- Responsable commercial
- Responsable export
- Responsable marketing
- Responsable relation client
- Responsable e-commerce
- Responsable communication
- Chef de projet relation client
- Business Developer

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Marc Bousige

✉ marc.bousige@umontpellier.fr

Responsable pédagogique

Herve Chappert

✉ herve.chappert@umontpellier.fr

Responsable pédagogique

Karine GARCIA

✉ karine.garcia1@umontpellier.fr

Contact administratif

MOMA - Service e-learning

✉ moma-elearning@umontpellier.fr

Établissement(s) partenaire(s)

CNED

✉ <https://www.cned.fr/cursus-universitaires/master-1-management-et-business-development>

AUF

✉ <https://formation.auf.org/sessions/sessions-ouvertes/details-session/117?catalogueId=1&tab=0>

Lieu(x)

📍 Montpellier - Montpellier Management



En savoir plus

Plus d'informations sur le Master Management et
Business Development en e-learning

[https://www.montpellier-management.fr/formation/
master-1-2-management-et-business-development-e-
learning/](https://www.montpellier-management.fr/formation/master-1-2-management-et-business-development-e-learning/)



Programme

Master 1

Semestre 1 M1 MBD EL

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Elaborer une stratégie de développement dans une perspective	UE				11 crédits
Stratégie et RSE	ECUE				
Management responsable RH	ECUE				
Business Plan	ECUE				
Connaître et Développer ses marchés	UE				11 crédits
Pratiques d'achats et de consommation	ECUE				
Satisfaction : Concepts, méthodes et indicateurs	ECUE				
Droit de la consommation	ECUE				
Maîtriser les outils du développement d'affaires	UE				8 crédits
Transformation digitale	ECUE				
Outils d'analyse et de pilotage des affaires	ECUE				
Business English	ECUE				

Semestre 2 M1 MBD EL

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Maîtriser les outils digitaux	UE				5 crédits
Stratégies digitales et référencement	ECUE				3 crédits
Création et gestion de sites web	ECUE				2 crédits
Développer une politique commerciale dans un contexte nation	UE				10 crédits
Business English	ECUE				2 crédits
Décisions stratégiques et plans d'action	ECUE	27h			4 crédits
International Business Environment (anglais)	ECUE				4 crédits
Manager des équipes et négocier	UE				4 crédits
Coaching et Management d'équipes	ECUE				2 crédits
Techniques de négociations commerciales	ECUE				2 crédits
S'insérer professionnellement	UE				11 crédits
Projet tutoré	Projet				
Suivi stage A21	Stage				
Projet d'études qualitatives/quantitatives	ECUE				
Stage	Mémoire				7 crédits

Master 2



Semestre 3 M2 MBD EL

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Développer de nouveaux marchés	UE				6 crédits
Digital Development	ECUE				
Creative Design	ECUE				
Business transformation	ECUE				
Déployer une stratégie de business development au niveau nat	UE				6 crédits
Négociation complexe et techniques de vente en BtoB	ECUE				
International Project Management (en anglais)	ECUE				
Manager les relations clients et les équipes terrain	UE				6 crédits
Gestion des émotions et du stress	ECUE				
Mgnt des partenariats commerciaux	ECUE				
Business Ethics	ECUE				
Leadership et management des équipes	ECUE				
Piloter le Business Development	UE				6 crédits
Audit et stratégie de développement de marques	ECUE				
S'intégrer dans la vie professionnelle 1	UE				6 crédits
Séminaire Professionnel/Hot Topics	ECUE				
Méthodologies d'études et de recherche approfondies	ECUE				

Semestre 4 M2 MBD EL

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
S'intégrer dans la vie professionnelle 2	Mémoire				30 crédits
Mémoire	Mémoire				
Projet tutoré	Projet				
suivi stage A21	Stage				