



Responsable commercial Vins et réseaux de distribution



Présentation

La licence professionnel Responsable Commercial Vins et Réseaux de Distribution (RCVRD) a pour objectifs de former des professionnels qui assurent la promotion et la commercialisation des vins en France et à l'étranger. Une parfaite maîtrise de l'ensemble des techniques de vente et une bonne connaissance des vins (élaboration, dégustation, signes de qualité,...) permettront aux diplômés de travailler dans les secteurs de la grande distribution, des coopératives, des groupes agroalimentaires, des caves de particuliers ou du négoce. Ils pourront exercer des missions dans des services commerciaux ou le marketing, la communication, l'achat-vente, le stockage ou l'import-export.

La licence professionnelle RCVRD est un diplôme

d'Etat de niveau Bac +3 qui, grâce à l'alternance, permet d'obtenir une qualification professionnelle.

La formation est proposée par :

- l'Université de Montpellier (Institut Montpellier Management)
- ;
- L'institut Agro - Montpellier SupAgro (Institut des Hautes Etudes de la Vigne et du Vin).

Les cours et travaux dirigés sont assurés par les enseignants de L'institut Agro - Montpellier SupAgro, de l'Institut Montpellier Management, du lycée Agropolis de Montpellier et par des intervenants professionnels.

Objectifs

Les enseignements dispensés durant toute l'année permettront d'acquérir de bonnes connaissances techniques des vins (de l'élaboration à la dégustation)



et une parfaite maîtrise de la commercialisation
et des réseaux de distribution en France
et à l'étranger. Parallèlement, la pratique de l'anglais
professionnel, spécifique de la filière vigne
et vin, et les enseignements en communication
visuelle et digitale enrichiront leurs compétences
pour assurer pleinement la promotion et la commercialisation
des vins.

L'alternance et le projet tuteuré, réalisés en parallèle
des enseignements théoriques, permettront
aux apprenants :

- de développer un engagement et une méthodologie
de travail dans un projet à caractère professionnel ;
- d'acquérir une bonne expérience de terrain qui
complètera la formation théorique.

Licence Professionnelle Responsable Commercial Vins et
Réseaux de Distribution

Retrouvez

Admission

Conditions d'accès

Pour postuler à la licence professionnelle

“commerce/distribution” par apprentissage, il faut :

- Être âgé(e) de moins de 30 ans
- Être soit titulaire d'un diplôme national sanctionnant
2 années d'enseignement supérieur validées (L2, DUT,
BTS), soit titulaire d'un diplôme ou titre homologué par
l'État au niveau III ou reconnu de même niveau
- Ou bien obtenir une validation de l'expérience ou des
acquis professionnels
- Avoir conclu un contrat d'apprentissage avec une enseigne
de la grande distribution (une journée d'entretiens
avec les DRH des principales enseignes de la grande
distribution
est organisée pour aider les candidats dans la
recherche d'un contrat d'apprentissage)
- Les candidats sont sélectionnés sur dossier et après
entretien avec un jury composé de professionnels du
secteur de la grande distribution et des membres de
l'équipe pédagogique

Modalités d'inscription

La formation est ouverte aux étudiants ou stagiaires
en poursuite ou reprise d'études, titulaires d'un :

- DUT : Techniques de Commercialisation ;
- L2 : Sciences de Gestion (option Commerce Vente et



option Marketing), Sciences Economiques, AES ;

- BTS : Action Commerciale, MUC, NRC, Commerce International

;

- BTSA : Viticulture-OEnologie, Technico-Commercial

Boissons Vins Spiritueux.

En formation continue, la licence professionnelle RCVRD

est ouverte aux salariés des secteurs de la production ou

de la commercialisation viticole dans le cadre du plan de

formation de leur entreprise, d'une période de professionnalisation

ou sur la base d'un CIF (Congé Individuel

de Formation), d'un compte personnel de formation

(CPF), ou d'autres dispositifs Pôle emploi.

Dans le cadre d'une convention avec le Conseil Régional,

des places sont réservées aux demandeurs d'emploi,

la mission en entreprise se déroulant en alternance.

Les candidats sélectionnés devront trouver une entreprise

d'accueil dans le secteur de la vigne et du vin.

Les candidatures se font en ligne sur le site de Montpellier

SupAgro (www.montpellier-supagro.fr) à la rubrique

formations/licences professionnelles/je candidate.

Et après

Insertion professionnelle

Technicocommercial

amont/aval et

Vendeur niveau

production

Coordinateur

et gestionnaire

de circuits de

distribution

Commercial

niveau

distribution

Responsable

marketing

vente

Créateur

d'entreprise ou

responsable

d'exploitations

Postes

institutionnels,

économie



appliquée

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Marc Bousige

☎ +33 4 34 43 20 69

✉ marc.bousige@umontpellier.fr

Lieu(x)

📍 Montpellier - Montpellier Management



Programme

Semestre 5

Semestre 6
